

deBoomkwekerij 7

31 maart 2017



Politieke problemen raken export naar Turkije (nog) niet 6

CO₂-Prestatieladder maakt duurzaamheid zichtbaar
16

Nieuwe inzichten beperken problemen met beukenbladluis
20

Omzet tuinbranche groeit, maar groen blijft achter
30

Export naar Turkije lijdt (nog) niet onder politieke spanningen

Turkije lijkt kritischer te zijn op bomen uit Nederland, als gevolg van de politieke spanningen tussen beide landen. Maar vooralsnog gaat de handel met Turkse klanten door.

Tekst: Arno Engels
Reageren? a.engels@hortipoint.nl

De politieke spanningen begonnen op te lopen na de coup poging, vorige zomer in Turkije. Een Nederlandse kweker die toen voor zaken was in het land, merkte het al. Duizenden ambtenaren waren op straat gezet door de regering-Erdogan. „Als je contactpersoon bij die ontslagen

ambtenaren zit, kan het nadelig zijn”, zegt de kweker. Hij wenst anoniem te blijven, „want zaken zijn zaken en die wil ik blijven doen in Turkije.”

De Turkse markt voor boomkwekerijproducten groeit de laatste jaren, omdat de Turkse economie groeit en gepaard gaat met veel bouwprojecten. Dat betekent dus ook veel beplantingsprojecten, die vooral in opdracht van overheden worden uitgevoerd. „Als je goeie lijntjes hebt naar een overheid, heb je eerder handel”, zegt de kweker. „Dat is in ieder land realiteit, niet alleen in Turkije.”

‘We houden van Nederland’

Turkse klanten leken de oplopende spanningen sinds de coup poging af te wimpelen. Er zou niets aan de hand zijn in Turkije, en al helemaal niet in de relatie met Nederland. ‘We houden van Nederland en we willen zaken doen’, kregen meerdere exporteurs te horen. Ook nadat Erdogan zijn retoriek direct op Nederland richtte.

De handelsrelatie lijkt niet bekoeld door de diplomatieke rel tussen Tur-

kije en Nederland. Turkse klanten mogen nog steeds zaken blijven doen met Nederlanders. Dat gebeurt ook. Turkse autoriteiten lijken sinds die rel wel kritischer te zijn op Nederlandse import. Vrachtwagens met bomen uit Nederland worden strenger gekeurd aan de Turkse grens. Dat is Jaap Huisman van Volentis in Kesteren, opgevallen. „Wat normaal gesproken geen probleem is, hoe klein ook, kan nu wel een probleem zijn.”

Door de strengere importcontrole zorgt Volentis er volgens Huisman extra goed voor, dat alle vrachten en papieren tiptop in orde zijn. De verkoper houdt het in de export bovendien strikt zakelijk. „We geven geen aandacht aan de politiek en hebben er geen mening over. Zaken zijn zaken.”

Export naar Turkije is sowieso al moeilijker dan export naar een EU-land. Er komt meer papierwerk bij kijken. Sommige soorten boomkwekerijproducten moeten ook een periode in quarantaine voordat ze Turkije in mogen. En alle waardplanten van *Xylella* die gekweekt zijn in een EU-land, mogen pas de Turkse grens over als er een monstername is geweest op de kwekerij en die is vrij verklaard van *Xylella*.

De Nederlandse ambassade in Ankara kan echter niet bevestigen dat de Turkse import-

controles strenger zijn geworden door de politieke spanningen. Volgens landbouwrraad Jacob Satter zijn die controles ook niet onevenredig geworden. „Er zijn nu inderdaad politieke spanningen, maar wij hebben geen signalen ontvangen dat deze zich nu vertalen in feitelijke maatregelen, zoals disproportionele importcontroles.”

Betrouwbaarheid gewaardeerd

Satter ziet ook geen gevolgen van de politieke spanningen in de gunning van Turkse beplantingsprojecten. „Voor zover wij steeds opnieuw horen, zijn Nederlandse kwekers betrouwbare leveranciers aan Turkse importeurs. Die leveren op hun beurt bomen en struiken aan bijvoorbeeld projecten.”

Exporteurs menen dat de onzekerheid op de Turkse markt toeneemt sinds de coup poging. Onzekerheid of projecten bijvoorbeeld wel doorgang zullen vinden, waardoor Turkse klanten voorzichtiger zijn in het bestellen van bomen. De landbouwrraad ziet echter juist een positieve ontwikkeling in Turkije. „De Turkse autoriteiten worden zich meer en meer bewust van de rol en de positieve effecten van publieke groenvoorzieningen voor het stedelijke klimaat.”

Satter is ervan overtuigd dat deze Turkse bewustwording interessante exportkansen biedt voor Nederlandse bedrijven. „Indien daar behoefte aan is, kunnen wij bedrijven helpen om die exportkansen te verzilveren. Wij vervullen namelijk de schakelfunctie tussen Nederlandse sectoren en hun bestaande en potentiële Turkse zakenrelaties.”

Volgens de landbouwrraad kan de export van Nederlandse bomen naar Turkije dus alleen maar verder groeien.

Turks betalingsgedrag

Een belangrijk aandachtspunt is volgens exporteurs wel het betalingsgedrag van Turkse klanten. Leveringen worden niet altijd of maar moeizaam betaald. „Een paar jaar geleden hebben wij ook vrachtwagens naar Turkije verstuurd, maar wij vinden het te gevaarlijk vanwege de centen”, aldus een exporteur die anoniem wenst te blijven, „omdat er Turkse inkopers zijn die in Duitsland wonen en dit misschien kunnen lezen.”

Deze exporteur wenst graag vooruitbetaling, omdat hij Turkse afnemers nog niet goed kent en hun cultuur ook niet. „Als je al een jaar of zes zaken doet met elkaar, hoeft vooruitbetalen misschien niet meer.” <



Foto: Arno Engels

In regio Opheusden, zoals hier bij Volentis, worden de laatste weken geregeld Turkse vrachtwagens volgeladen met bomen.